

参加
無料

展示会出展で売り上げ アップを目指す！セミナー

本セミナーでは、展示会を活用して優良な見込み客と出会い、受注し売上を上げる方法について学びます。

展示会への出展により**販路拡大**を目指す皆様、是非ご参加下さい！

日時 令和7年1月28日(火)13:30~15:30

参加方法 オンライン(ZOOM)

申込期限
令和7年1月23日(木)

セミナー内容

- ・展示会で確実に成果を上げる出展コンセプトとは？
- ・3秒で来場者の心を掴むブースキャッチコピーの作り方
- ・来場者が足を止めるブース接客法
- ・展示会後のフォローを容易にする仕込みとは？
- ・展示会で獲得した名刺を一件も無駄にしない発想法とは？
- ・展示会出展により強い会社をつくる！
- ・英語が苦手でも大丈夫！海外バイヤーとのブース接客・商談のコツ、想定Q&A

講師

清永 健一 中小企業診断士
(株)展示会営業マーケティング 代表取締役

展示会を活用した売上アップの技術を伝える専門家。
中小企業への売上サポート実績は1300社を超える。
展示会活用に関して、テレビ等出演のほか、行政、
公益法人、金融機関などでの講演やメディア出演多数。
執筆した展示会書籍は5冊ともAmazon部門1位。



お申し込み方法 こちらのQRコードからお申し込みください。→

【お問合せ先】公益財団法人 かごしま産業支援センター 産業振興課
Tel: 099-219-1272 Fax: 099-219-1279
Mail: ikusei@kisc.or.jp



<https://www.kisc.or.jp/event/61825/>

＜個人情報取扱いに関する御案内＞

後日、入力頂いたメールアドレスへオンラインセミナーに必要なURL等をお送り致します。
お申し込みに伴い収集した個人情報は、当センターからの支援情報の提供以外に使用致しません。